

# Verkooptalenten gezocht voor een uitdagende baan bij inepro Metering BV

inepro Metering BV is een fabrikant van elektriciteitsmeters in Nederland met een productiefaciliteit in China. inepro Metering is opgericht in 1992 en heeft partners in bijna alle landen van Europa. De markt voor inepro Metering bestaat uit diverse kanalen in distributie en projecten. Het businessmodel is voornamelijk verkoop via de partners en directe verkoop aan de projectklanten in auto laadpalen, fotovoltaïsche installaties, gebouwautomatisering en overige projecten waar het energieverbruik moet worden gemeten.

inepro Metering is onderdeel van de inepro groep waar nog diverse andere bedrijven bij zijn aangesloten.

Het team van inepro Metering bestaat uit 7 medewerkers in Nederland waarvan 3 in de sales en 4 in productmanagement, support en logistiek. De fabriek in China heeft 300 medewerkers waarvan 60 in R&D.

Wij zijn op zoek naar gemotiveerde en zelfstandige verkooptalenten die ons energieke en ervaren team komen versterken.

## Je bent verantwoordelijk voor

- de groei van het aantal klanten, voornamelijk partners
- het leiden van het gehele salesproces (van lead, contractvoorstel tot uitvoering)
- het onderhouden van relaties
- het handhaven van een hoge mate van klanttevredenheid
- bijhouden van een correcte administratie

## Wat bieden wij

- een uitdagende functie in een prettige werkomgeving
- een marktconform salaris met commissie on target
- zelfwerkzaamheid en vrijheid van werken binnen redelijke grenzen
- doorgroeimogelijkheden bij gebleken geschiktheid

## Functie-eisen

- aantoonbare ervaring in sales
- ruime vaardigheid met office 365 producten
- de wil om snel te leren
- affiniteit met de digitale wereld
- sterke communicatieve vaardigheden
- vermogen om new business te genereren
- gedreven en enthousiast
- op korte termijn beschikbaar
- woonachtig in de regio Haarlemmermeer
- in bezit van rijbewijs B
- bereidheid om regelmatig te reizen binnen Europa